

An unsere
Mitgliedsfirmen

CDH Baden-Württemberg

Zettachring 2 A 70567 Stuttgart
Postfach 81 01 80 70518 Stuttgart

Telefon +49 711 / 214 755-0

Telefax +49 711 / 214 755-55

E-Mail info@cdhbw.de

www.cdhbw.de www.cdh-markt.de

Stuttgarter Volksbank

IBAN DE75 6009 0100 0214 3440 02

BIC VOBADDESS

AG Stuttgart VR Nr. 266

Ihr Zeichen

Ihre Nachricht vom

Unser Zeichen

Datum

04.10.2016

Workshop „Dienstleistungen in Handelsvertretungen“

Sehr geehrte Damen und Herren,

Vertriebsunternehmen, die als Handelsvertretung tätig sind, wird heutzutage meist mehr abverlangt als die reine Vermittlung von Geschäften. Zusätzliche Dienstleistungen werden erwartet und (vermutlich auch von Ihnen) erbracht. Doch welche Möglichkeiten zur Steigerung des eigenen Erfolgs und für zusätzliche Einnahmen, welche Chancen und Risiken sind damit verbunden?

Diesen und anderen Fragen zum Thema werden wir in unserem neuen Workshop **„Dienstleistungen in Handelsvertretungen“** am **18. November 2016** im Veranstaltungszentrum Waldaupark in Stuttgart nachgehen.

Es erwarten Sie kurze einführende Beiträge zum Thema seitens unseres Hauptgeschäftsführers **Dr. Christian Koof** sowie von Mitgliedsseite von Herrn **Christoph Schlenk**, ferner spannende Praxisberichte aus den Reihen unserer Mitglieder von den Herren **Robert Bock** (Vorstandsmitglied), **Eike Koch** (Delegierter) sowie **Holger Mohr** - und vor allem eins:

Ein lebendiger, bereichernder **Workshop**, moderiert von unserem Referenten Wolfgang Baitz!

Im Anhang erhalten Sie die ausführliche inhaltliche Beschreibung und ein Anmeldeformular für diesen Workshop.

Wir bitten um Ihre zeitnahe Anmeldung, da die Anzahl der Teilnehmer/-innen begrenzt ist. Über Ihre Anmeldung freuen wir uns!

Mit freundlichen Grüßen

Ihr CDH-Team in Stuttgart



CDH Baden-Württemberg 2016

Workshop

- Thema:** *Dienstleistungen in Handelsvertretungen*
- Termin:** Freitag, 18. November 2016, 9.00 – 17.00 Uhr
- Ort:** Veranstaltungszentrum Waldaupark, Friedrich-Strobel-Weg 4-6, 70597 Stuttgart
- Moderator:** **Wolfgang Baitz**, Trainer, Coach, Baitz Personal- und Unternehmensberatung, Dorsten
- Referenten:** **Dr. Christian Koof**, Hauptgeschäftsführer des CDH-Wirtschaftsverbands für Vertrieb e. V. - Einführung zum Thema
Christoph Schlenk, Hans Schlenk e. K. Technische Industrievertretung CDH, Blaustein-Bermaringen - Einführung zum Thema
Robert Bock, Bock Handelsvertretung GmbH, Oberndorf - Praxisbericht
Holger Mohr, TVS Autoserv GmbH, Baden-Baden – Praxisbericht
Eike Koch, Eike Koch Projektberatung, Stuttgart - Praxisbericht
- Kosten:** € 235,-- zzgl. MwSt. (Nichtmitglieder: € 285,-- zzgl. MwSt.) inkl. 3 Gang Mittagsmenü, Kaffee & Gebäck sowie alkoholfreie Tagungsgetränke
- Zielgruppe:** Inhaber, Geschäftsführer und leitende Angestellte von Vertriebsunternehmen, die (auch) als Handelsvertretungen aktiv sind

Ausgangssituation und Zielsetzung:

Konnten sich Handelsvertretungen in der Vergangenheit weitestgehend auf die Aktivitäten zur Vermittlung oder zum Abschluss von Geschäften konzentrieren, gewinnen heutzutage zusätzliche Dienstleistungen eine immer größere Bedeutung für Handelsvertretungen bzw. Vertriebsunternehmen. Die Gründe hierfür sind genauso vielfältig wie der Grad des jeweiligen, individuellen Erfolgs mit diesen Dienstleistungen.

Nachdem zur Thematik der Dienstleistungen in Handelsvertretungen bereits ein gefragtes, informatives Seminar stattgefunden hat, konzentriert sich nun der Workshop auf die praktische Umsetzung: Nach einer Einführung zum Thema berichten Praktiker über deren Dienstleistungen, diesbezügliche Erfahrungen und Erfolge insoweit, sodann werden gemeinsam Möglichkeiten und Strategien zum Angebot, zum Ausbau und zur Verbesserung von Dienstleistungen und deren Vergütung erarbeitet. Ein echter Mehrwert im beruflichen Erfolg für die Teilnehmer ist das Ziel.

Inhaltsschwerpunkte:

- Arten und Umfang der Dienstleistungen von Handelsvertretungen
- Einfluss auf die Wettbewerbsposition der Handelsvertretung
- Möglichkeiten für zusätzliche Vergütungen bzw. Einnahmen
- Auswirkungen auf die Rentabilität
- Entwicklung von Dienstleistungsangeboten - Serviceinnovation
- Chancen und Risiken durch zusätzliche Dienstleistungen
- Erarbeitung neuer Ideen rund um das Thema

Methodik: Präsentationen, Gespräch, Diskussion – Workshop!

Anmeldung

Einfach **ausdrucken, ausfüllen und zurücksenden** an:

CDH-Vertriebsmanagement GmbH
Postfach 81 01 80
70567 Stuttgart

gerne per **Telefax: 0711 214755-55**

oder per **E-Mail: info@cdhbw.de**

oder kontaktieren Sie uns per Telefon: 0711 214755-0

Firma / Anmelder:

Mitgliedsnummer:

(Stempel)

Wir melden nachfolgende Teilnehmer an für den

Workshop: Dienstleistungen in Handelsvertretungen

mit Wolfgang Baitz, Dr. Christian Koof, Christoph Schlenk, Robert Bock, Eike Koch, Holger Mohr am **Freitag, 18. November 2016:**

Teilnahmegebühr: € 235,-- zzgl. MwSt. (Nichtmitglieder: € 285,-- zzgl. MwSt.)
inklusive 3 Gang Mittagmenü, Kaffee & Gebäck sowie alkoholfreie Tagungsgetränke

(Bitte Vor- und Nachname des bzw. der Teilnehmenden leserlich angeben)

Folgende Inhalte sind uns besonders wichtig - bitte ankreuzen:

- Arten und Umfang der Dienstleistungen von Handelsvertretungen
- Einfluss auf die Wettbewerbsposition der Handelsvertretung
- Möglichkeiten für zusätzliche Vergütungen bzw. Einnahmen
- Auswirkungen auf die Rentabilität
- Entwicklung von Dienstleistungsangeboten – Serviceinnovation
- Chancen und Risiken durch zusätzliche Dienstleistungen
- Erarbeitung neuer Ideen rund um das Thema
- Sonstiges: _____